

Las remesas a México durante el 2016

Manuel Orozco

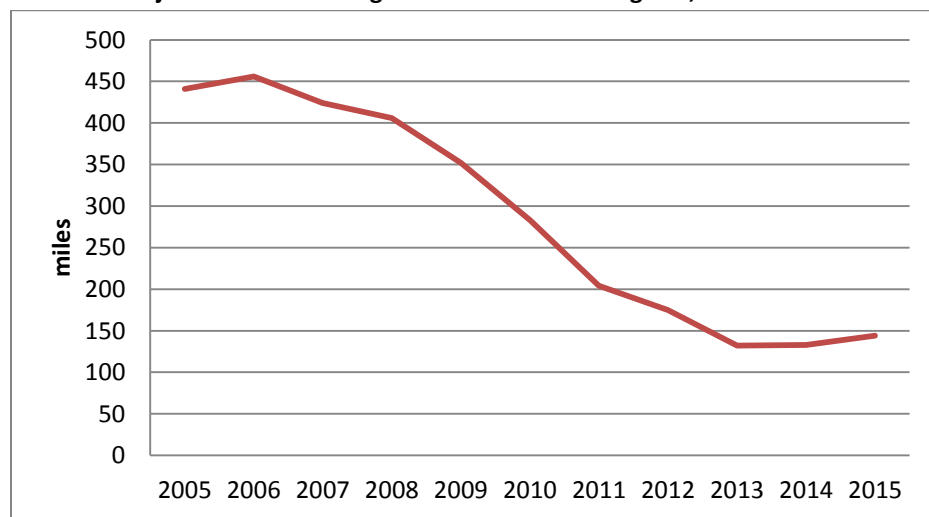
México es el receptor más grande de remesas en América Latina y creció 8% en 2016. Las transferencias a este país representan aproximadamente un 40% del total que sale de Estados Unidos, de los US\$70,000 millones que llegaron a América Latina y el Caribe.

Aunque en los últimos años la migración mexicana hacia Estados Unidos ha caído notablemente, las remesas no sólo se han mantenido estables, sino que crecieron un 8.8% en 2016. Las razones principales se deben a tres factores claves. Primero, el aumento en el número de mexicanos que envía dinero. Segundo, el uso de sistemas electrónicos para envío de dinero y, tercero, las tasas de cambio.

Tendencias migratorias y el aumento de mexicanos enviando de dinero

En la actualidad hay un volumen importante de mexicanos que están regresando a México.¹ Entre 2010 y 2016 el número de migrantes mexicanos en Estados Unidos sólo se incrementó 1% para alcanzar un total de 11.8 millones en 2016. De hecho, el número de mexicanos que ingresó al país fue de unos 206,000.²

Gráfico 1. Flujo de retorno de migrantes mexicanos a hogares, 2005-2012



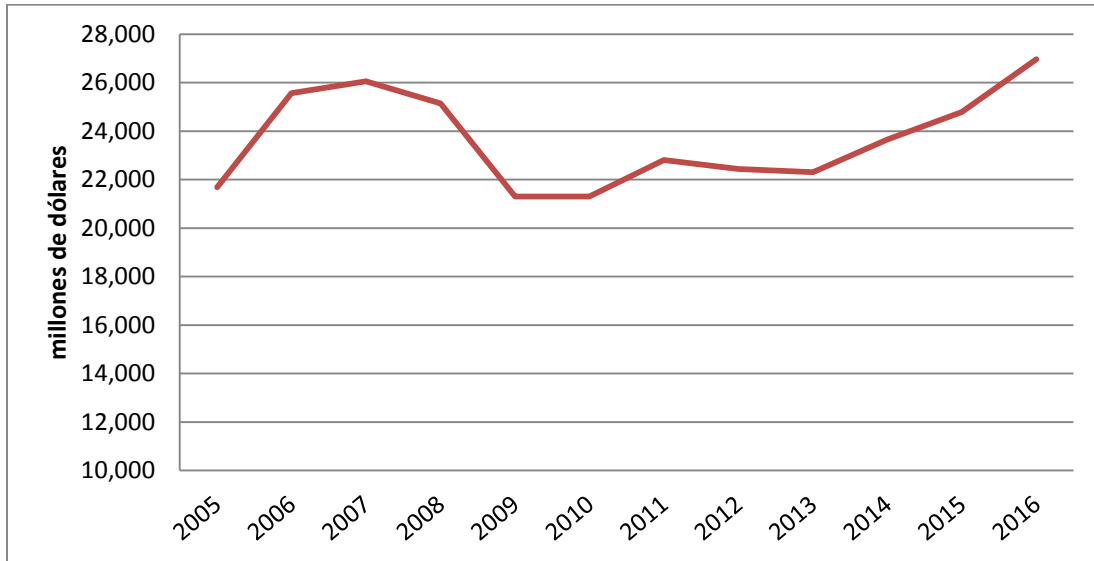
Fuente: SEGOB/CONAPO/BBVA, *Anuario de migración y remesas: México 2016*, disponible en: <https://www.fundacionbbvabancomer.org/fdoc/AnuarioMigracionyRemesas2016.pdf>

¹ Las explicaciones para este fenómeno suelen considerar factores estructurales y coyunturales: en Estados Unidos, la recesión económica y el aumento de controles migratorios (anualmente al menos 150,000 Mexicanos). En México, mejoras en la economía y un declive en la tasa de fertilidad. Otros académicos, como Andrés Villareal, argumentan que el factor principal fue la caída en la demanda de mano de obra en ciertos sectores de la economía estadounidense (como la construcción), los cuales emplean desproporcionadamente a migrantes mexicanos. (Véase Ana González Barrera, "More Mexicans Leaving than Coming to the U.S.", *Pre Research Center: Hispanic Trends*, Noviembre de 2015; Andrés Villareal, "Explaining the Decline in Mexico-U.S. Migration: The Effect of the Great Recession", *Demography*, 51 (2014), pp. 2203-28).

² Estimaciones realizadas por el autor. Ver el apéndice al documento, *Remittances to Latin America and the Caribbean in 2016*. Febr., 2017.

Sin embargo, las remesas que el país recibe han crecido en los últimos cuatro años, y alcanzaron una cifra histórica de 26,962 millones de dólares en 2016. Ello, tomando en cuenta que la cantidad promedio que se envía no ha cambiado: cerca de \$300 dólares por remesa, unas 14 veces al año.³

Gráfico 2. Remesas a México, Niveles anuales, 2005-2016



Fuente: Banco de México

Este fenómeno, a primera vista contra intuitivo, se puede explicar por el comportamiento de los migrantes mexicanos en Estados Unidos.

De acuerdo con datos del Banco de México y encuestas realizadas por el Diálogo Interamericano en la última década, la cantidad de migrantes que envía dinero a México se ha incrementado. En 2006, por ejemplo, aproximadamente la mitad de los mexicanos que residían en Estados Unidos enviaban dinero a casa, cifra que se ha incrementado a 66% según datos de la última encuesta en 2016.

Cuadro 1. Migrantes mexicanos y remesas

Año	Migrantes mexicanos en EE.UU.	Personas que envían remesas a México	Como % del total de migrantes mexicanos	Crecimiento anual de remesas (%)
2006	11,541,400	5,023,879	50%	0
2010	11,711,100	4,828,067	47%	-1%
2014	11,773,073	6,291,867	61%	4.8%
2016	11,831,938	6,842,601	66%	8.8%

Fuente: Banco de México, U.S. Census Bureau 2006, 2010, and 2014 American Community Survey (ACS). Número de transacciones: el cálculo se hizo con base en el número de remitentes dividido entre el número de migrantes mexicanos adultos (92% del total de migrantes).

³ Estimado con base en cálculos que toman en cuenta el volumen total de remesas, el aumento en las transacciones y datos de las compañías de remesas asociado a la cantidad promedio que se envía.

Una razón para este comportamiento es la caída en las expectativas de migración circular; en otras palabras, las posibilidades de regresar a México y volver a emigrar a Estados Unidos son cada vez menores debido al aumento en las deportaciones y detenciones en la frontera.

Por otro lado, la violencia en el país también ha disuadido el retorno. Ello, a su vez, explica por qué los migrantes se quedan por más tiempo en Estados Unidos. De acuerdo a datos de encuestas, en 2007 un migrante se quedaba, en promedio, de seis a siete años en Estados Unidos, comparado con el periodo de 12 años que observamos en la actualidad.

El promedio de envío por otras fuentes

Otro factor importante que explica el crecimiento de las remesas estriba en que un porcentaje creciente de mexicanos está usando métodos alternativos al envío en efectivo.⁴ En un estudio realizado por el Diálogo Interamericano, los migrantes mexicanos que envían dinero a través de bancos o pagos móviles creció a 14% en 2016, y, en ambos casos, se envían cantidades un tanto mayores, pero especialmente se envía con más frecuencia. En términos prácticos, 1.17% del crecimiento del 8% se puede atribuir a esta tendencia.

Cuadro 2: Métodos de Envío a México desde Estados Unidos, 2016

	Promedio (dólares)	Frecuencia	Anual Enviado (dólares)	(%)	Número de Transacciones	Volumen (dólares)	Contribución al crecimiento
Internet o móvil	314	15	4703	8.10%	6,842,601	2,606,363,827	0.66%
Vía banco	498	10	4983	6.00%	6,842,601	2,045,800,846	0.51%
Efectivo	330	14	4620	85.90%	6,842,601	27,155,409,476	6.83%

Fuente: Encuesta Noviembre 2016, Diálogo Inter-Americano. Datos de envío de empresas de remesa.

Estos volúmenes suman más que la cifra oficial, sin embargo, cerca del 15% de las transacciones son de tipo no familiar, o comercial.

Este crecimiento representa un aumento gradual con respecto al 2010, por ejemplo, cuando menos del 3% de los migrantes realizaba transacciones electrónicas y 0% lo hacía en el 2006. El efecto es que una fracción del crecimiento en el volumen de remesas se explica por tal tendencia.

Aumentos por el tipo de cambio

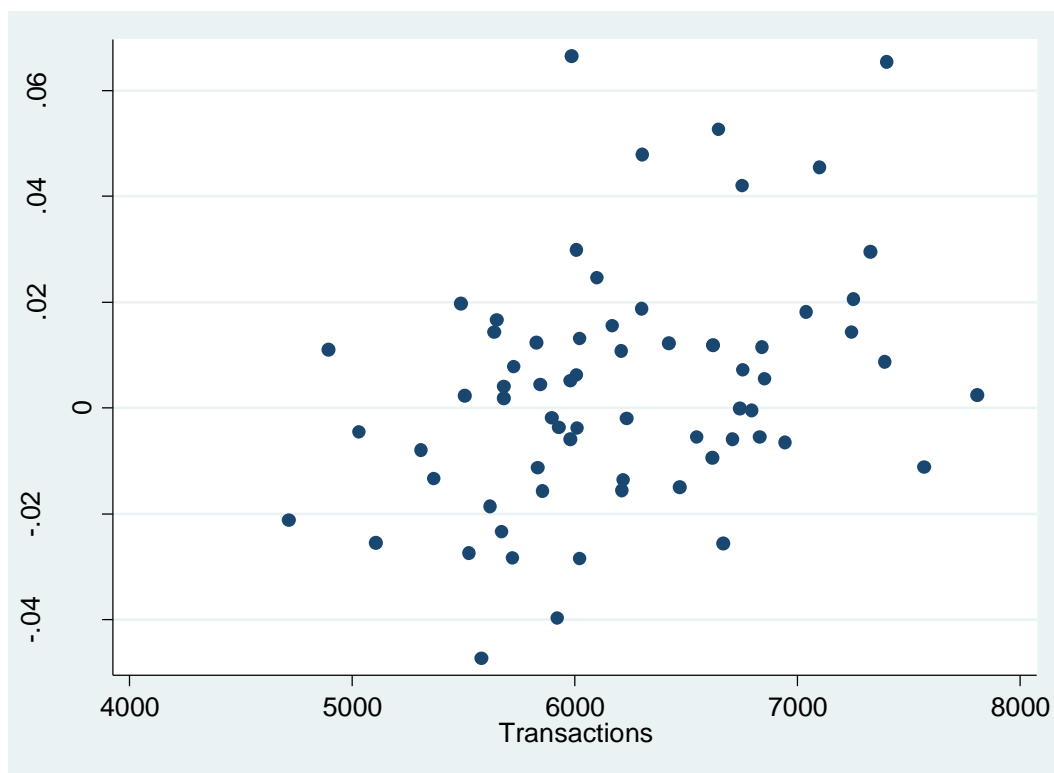
Otro factor importante se refiere a la tasa de cambio. El aumento en el número de transacciones, como es el caso de México (en promedio, la cantidad enviada se ha mantenido igual), puede ser explicado por varios factores, por ejemplo, la depreciación del peso mexicano o porque más migrantes están enviando remesas (este segundo factor puede deberse tanto a un aumento en los migrantes que llegan al país como a un aumento en la cantidad de migrantes que envían dinero. La primera sección explicó que se debe a este último punto).

⁴ Para un análisis de los métodos de envío por Internet y sus límites en la industria de las remesas, véase Manuel Orozco y Laura Porras, *Internet-Based Transfers: Current Landscape*, Inter-American Dialogue, March 2017, disponible en: <http://www.thedialogue.org/resources/internet-based-transfers-current-landscape/>

Para medir si existen más migrantes enviando remesas utilizamos las tasas de desempleo como proxy. Una disminución en la tasa de desempleo de los latinos en EE.UU. (cuya mayoría son mexicanos) señalaría un aumento de las remesas. Además, la depreciación del peso significaría también un mayor número de transacciones.

Utilizando una regresión estadística, que mide el impacto de ambas variables en las transferencias, nos es posible delinear mejor esta relación. El resultado muestra que ambas variables se encuentran asociadas al total de transferencias. Esta relación es estadísticamente significativa y la correlación es negativa.

Específicamente, se observa que (1) una depreciación del 1% en el peso está asociada a un aumento de 0.39% en las transferencias, y que (2) una caída en el desempleo está, ligera y positivamente, asociada a un aumento en las transferencias.



Fuente: Estimaciones realizadas por el autor.

Las nuevas políticas estadounidenses y los prospectos de las remesas en México

Una de las propuestas del entonces candidato presidencial Donald Trump fue la de imponer un impuesto a las remesas con el fin de costear la construcción de un muro en la frontera entre México y Estados Unidos.

La propuesta es técnica y legalmente inviable. En primer lugar, se requeriría la introducción de un nuevo impuesto (prerrogativa del Congreso). Además, la medida también implicaría enmendar la Ley Patriota

para que los negocios (incluyendo las compañías de remesas) estuviesen obligadas a verificar el estatus legal del migrante antes de proveerles un servicio.

Actualmente sólo la Oficina de Impuestos (Internal Revenue Service, IRS) exige que los empleados prueben su estatus y, por consiguiente, su derecho a trabajar en el país. Más aún, sería difícil aplicar tal impuesto únicamente a los mexicanos y no a cualquier extranjero en los Estados Unidos. Tal acción requeriría la redacción de una nueva legislación y la aprobación del Congreso de manera específica a una sola nacionalidad.

En un memorándum que presentó durante su campaña, Trump hizo alusión a la sección 103.121 del Código Federal de Regulaciones o CFR (que erróneamente llamó 130.121) para redefinir las instituciones financieras, incluir a las compañías de remesas, e introducir la regla de que ningún extranjero pueda enviar dinero a menos que pruebe su estatus legal. Pero las transferencias de dinero ya están legisladas en la sección 326. Al modificar algo, Trump estaría pidiendo al Congreso que modificara la ley de migración también, al esperar que los negocios constaten el estado legal de una persona, acción que cae bajo jurisdicción federal.

En todo caso, el gobierno mexicano ya anunció un plan para proteger el flujo de remesas que, entre otras cosas, busca fortalecer los servicios de intermediación financiera. Ello, me lleva a un último punto relacionado al aumento de remesas: el uso de métodos alternativos a la agencia para enviar dinero, los cuales incluyen transferencias bancarias y transferencias móviles o vía Internet.